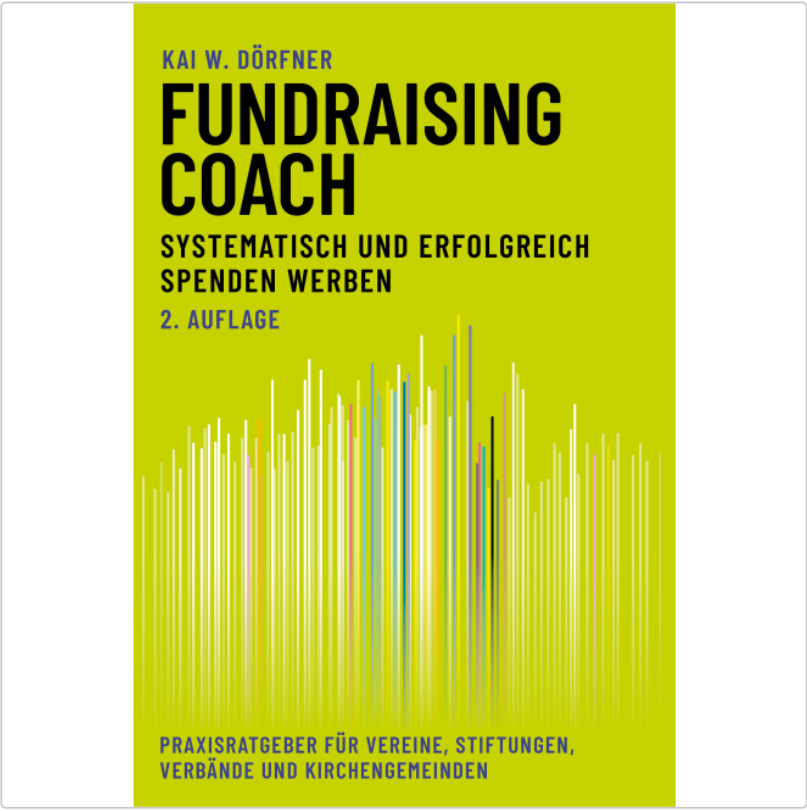
Buch: Kai W. Dörfner - Fundraising-Coach

Art-Nr.: Bu Fundraising



59,00EUR / Exemplar

inkl. 7% USt. inkl. Versand

Nur noch wenige Exemplare verfügbar. Sofort lieferbar.

Dieses Produkt ist versandkostenfrei!



Fundraising-Coach

Systematisch und erfolgreich Spenden werben

Praxisratgeber für Vereine, Stiftungen, Verbände und Kirchengemeinden

Dieses Buch begleitet Sie von den ersten Fundraising-Schritten bis zum ausgefeilten Konzept. Sie blicken auf 576 Seiten in den Maschinenraum der
Fundraising-Praxis. Zielgruppe sind Fundraiser.innen, Vorstände und Leitungskräfte in kleinen und mittleren Organisationen, zum Beispiel in Vereinen, Stiftungen, Verbänden und Kirchengemeinden.

Produktinformation

digitalcourage
Shop & Unterstützungsbedarf

Stichworte aus den Rezensionen

Ein neues Fundraising-Standardwerk +++ Schatz an Praxiserfahrungen, Informationen und Hinweisen +++ wertvolles Nachschlagewerk +++ ein Buch, das man immer wieder gerne zur Hand nimmt +++ mit konkreten Mustern und Handlungsempfehlungen sehr systematisch und übersichtlich +++ auch für kleine Vereine flexibel einsetzbares Tool-Set +++ eierlegende Wollmilchsau der Fundraising-Literatur +++ fundiert, praxisbezogen und hilfreich +++

Aus dem Inhalt

- Fundraising in der Organisation einführen
- Schnittstellen zur Öffentlichkeitsarbeit, Fachdiensten etc. gestalten
- Fähigkeiten, Aus- und Fortbildungswege, Vernetzungsmöglichkeiten
- Spendenmotive, Unterstützertypen, Soziodemographie
- Systematisch vom Spenden-Bedarf zum Fundraising-Modell
- Strategische Ansätze, von der Neuspender-Gewinnung bis zum Erbschafts-Fundraising
- Die 18 wichtigsten Methoden, vom Spendenbrief bis zum Online-Fundraising
- Kreativitäts- und Schreib-Tipps, Gemeinnützigkeit, Bildrechte, Psychologie etc.

Über den Autoren

Kai W. Dörfner ist Fundraiser seit 2002. In einer großen diakonischen Einrichtung hat er das **Fundraising** professionalisiert, ein **Team** gebildet, die Spendenerträge vervielfacht und eine große Gemeinschaftsstiftung aufgebaut. Nebenberuflich gibt er seit 2004 sein in Praxis und Ausbildungen erworbenes **Wissen** beratend, als Autor, Coach und **Dozent** weiter. Auf der Website zum Buch finden Sie die Links aus dem Buch, praktische **Arbeitshilfen** und einen Fundraising-Blog.

→ www.fundraising-coach.de

2. durchgesehene und ergänzte Auflage
ISBN 978-3-9824306-1-4
Hardcover, 576 Seiten